

Salmones Camanchaca avanza en su plan de crecimiento y eleva volumen de cosechas

- La Compañía totalizó 58.033 toneladas de salmones cosechados en 2019, casi 20% superior respecto de 2018. En el cuatro trimestre se cosecharon 24 mil toneladas, cuando obtuvo su primera producción de salmón Coho, de 4.302 toneladas.
- En 4T 2019, el aumento en volúmenes de ventas, más valor agregado en los productos y mayor diversificación en mercados, compensaron los menores precios, incrementando los ingresos en 45%.
- La utilidad del año 2019 cayó 14% a US\$ 42,3 millones, aunque el Ebitda se mantuvo en US\$ 80,5 millones.

Santiago, viernes 28 de febrero 2019.- Salmones Camanchaca S.A. publicó hoy sus estados financieros correspondientes al cuarto trimestre del año 2019, en el que alcanzó un cosecha histórica de 24.100 toneladas, un 73% mayor que en igual periodo de 2018. En el total del año, las cosechas crecieron 20% hasta las 58 mil toneladas, muy similar a lo que se había anticipado.

"Pese a la caída de los precios internacionales del salmón —especialmente durante el cuarto trimestre—, y a los costos asociados a medidas para mitigar riesgos biológicos y ambientales, logramos aumentar los ingresos, contener costos, producir con más valor agregado y expandir mercados, todo lo cual permitió mantener el Ebitda del año", destacó Ricardo García, vicepresidente de Salmones Camanchaca. En 2019, la Compañía registró un aumento del 3% en ingresos respecto de 2018, llegando a los US\$ 339 millones.

Del total cosechado en 2019, 4.302 toneladas correspondieron a su primera producción de salmón Coho, especie que fue producida sin uso de medicamentos, ni presencia de cáligus.

En su reporte trimestral, la Compañía precisó que ha implementado nuevas herramientas para controlar el piojo de mar, que han permitido mantener la situación biológica bajo control, traduciéndose en peces cosechados de 6 kilos promedio (peso vivo).

Durante el cuatro trimestre, los costos del pez vivo en jaula alcanzaron los US\$ 3,02 por kilo, muy en línea con lo que la Compañía declara como su objetivo de largo plazo, aunque 6,7% superior a los del año anterior, lo que se explica por la incorporación de nuevas herramientas de control ambiental y sanitario. Los costos de procesamiento, en tanto, fueron de US\$ 0,7 por kilo (WFE), 12,5% menores que en igual periodo de 2018 y 30% inferior respecto del objetivo de largo plazo a los que aspiran.

La utilidad del año 2019 cayó 14% a US\$ 42,3 millones como consecuencia de menores precios, un menor resultado del negocio compartido de trucha, y los costos de nuevas tecnologías para mitigar riesgos relacionados con las condiciones del mar. Sin embargo, la Compañía mantuvo su Ebitda en US\$ 80,5 millones.

En tanto, la Compañía confirmó sus proyecciones de cosecha para este año 2020, estimando entre 60 mil y 62 mil toneladas WFE, un 5% superiores al año previo.