

Salmones Camanchaca mejora sus resultados por mayores ventas y menores costos de cultivo

- Los ingresos del cuarto trimestre crecieron 27% respecto del mismo periodo de 2023, alcanzando US\$ 121 millones, con mayores volúmenes de venta de salmón Atlántico y Coho. Con ello los ingresos del año subieron 14% hasta los US\$ 405 millones.
- El EBITDA del 4T 2024 fue US\$ 20,9 millones, que se compara con solo US\$ 0,9 millones del 4T 2023, y así el acumulando a diciembre mejoró hasta US\$ 49,1 millones, mayor a los US\$ 33,5 millones registrados en 2023.
- El costo trimestral de salmón Atlántico cosechado (exjaula, pez vivo) bajó 11% a US\$4,05/ Kg, por una buena condición sanitaria de los peces cosechados y bajas en costos de los alimentos.

Santiago, 03 de marzo de 2025.— Salmones Camanchaca S.A. publicó sus resultados financieros del 2024, favorecidos por un último trimestre con ingresos de US\$ 121 millones, 27% superiores al mismo periodo de 2023. Esta mejora se explica por mayores volúmenes de venta de salmón Atlántico y Coho. A pesar de que los precios bajaron 6% en Atlántico y 16% en Coho, los ingresos del año completo crecieron 14% hasta los US\$ 405 millones, duplicando las ventas de Coho y 15% mayores en Atlántico.

Las cosechas de Atlántico del cuarto trimestre fueron de 13.689 TM WFE, 56% superiores a las de 4T 2023, y las de Coho 3.354 TM WFE, 63% inferiores. En el acumulado 2024, las cosechas de ambas especies fueron de 52,2 mil toneladas, mientras las ventas se empujaron hasta las 60,6 mil toneladas con una importante reducción de inventarios.

El costo trimestral de salmón Atlántico cosechado (exjaula, pez vivo) fue de US\$ 4,05/ Kg, 11% inferior al registrado en el 4T 2023, y se explica por la recuperación de los pesos, una buena condición sanitaria en los centros cosechados y una baja en el costo de los alimentos. Con ello, los costos exjaula acumulados en 2024 alcanzaron US\$ 4,38/Kg pez-vivo, inferior a los US\$ 4,60/Kg del mismo periodo de 2023.

La empresa ha continuado mostrando mejoras en sus operaciones y en la condición sanitaria de los peces en cultivo, con muy bajas mortalidades al compararlas con el resto de la industria. A esto se han sumado varios programas de optimizaciones operacionales que han redundado en bajas de costos y mayores eficiencias.

En este contexto, el EBITDA del trimestre fue de US\$ 20,9 millones lo que se compara muy positivamente con US\$ 0,9 millones del 4T 2023, y en el acumulado del año, este indicador alcanzó US\$ 49,1 millones, mayor a los US\$ 33,5 millones registrados en 2023.

Respecto de los resultados, Ricardo García Holtz, vicepresidente de la Compañía, afirmó que “los esfuerzos operacionales y de eficiencia que hemos desplegado estos últimos dos años, y que se sumaron a una normalización en los mercados de ingredientes de alimentos, contribuyeron a un mejor resultado este 2024. Ello refuerza el impulso a continuar trabajando en estos focos en el futuro, compensando los incrementos de costos que han surgido por restricciones regulatorias o condiciones oceánicas. A

diferencia del 2024, vemos en 2025 una leve recuperación de precios y estimamos un crecimiento cercano a 10% en nuestras cosechas”.

Sin embargo, el ejecutivo manifestó que “pese al potencial que tiene el salmón como alimento sostenible y de menor impacto ambiental en comparación con casi todo el resto de las proteínas, y las ventajas de Chile, genera desazón el escenario de estancamiento de la industria nacional, y la ausencia de una política pública nacional que indique un camino de progreso y desarrollo, tan necesario para la gente del sur del país”.